

Подведение итогов

РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ ЗА ГОД
АДВОКАТ ВОРОБЬЕВ Д.А.

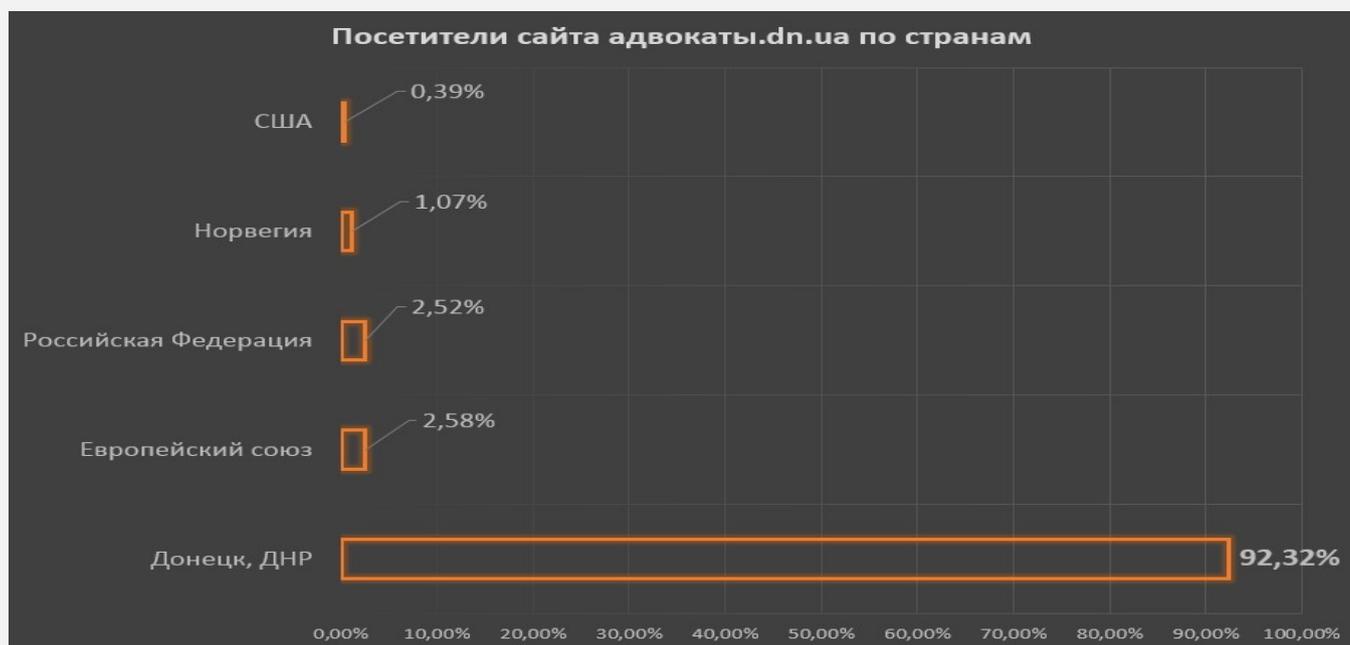
ИТОГИ 2015-го

В канун Новогодних праздников мы обычно вспоминаем прошедший год, делимся воспоминаниями с близкими и планируем осуществить наши мечты, или хотя бы сделать шаг к ним, уже в будущем году.

2015 год подарил Дончанам и радость, и тяжелые испытания, но вместе с тем и опыт, и жизненные силы для их преодоления, и многое, что изменил. Пользуясь возможностью, ещё раз поздравляю всех с праздниками и желаю, чтобы 2016-й принёс успех, благополучие и понимание.

Что касается результатов адвокатской и юридической деятельности специалистов нашей компании, то могу отметить постоянно повышающийся спрос на наши услуги. Так, за 2015 год обработано 142 обращения на электронную почту advokatvda@gmail.com, всем предоставлены соответствующие консультации, зафиксировано 112 741 посещение [нашего сайта](#). Кроме того, на [мобильные телефоны наших специалистов](#) позвонило 938 человек по самым разным вопросам.

Предлагаю ознакомиться с наглядными данными в диаграммах:



Программа развития на 2016 год

В двух словах: **Мы стремимся оставаться надежным партнёром, поддерживать высокое качество наших услуг.**

Продолжая предоставлять юридические услуги и помогать гражданам на территории Донецка, Макеевки, Харцызска, Тореза, в условиях боевых действий, мы продемонстрировали надёжность и стабильность наших услуг. Кроме того, мы не только не сократили объём услуг, но и увеличили его, успешно работая в команде.

Принимая во внимание стремительное развитие законодательства и потребность граждан и юридических лиц в своевременной квалифицированной юридической помощи, мы ежедневно работаем над систематизацией нормативной базы, анализируем новые правовые акты, и поддерживаем на высоком уровне информированность наших клиентов.

На 2016 год, с целью повышения правовой культуры, разработан курс бесплатных лекций для наших клиентов и жителей Донецка. Желающие также смогут посетить наши специализированные занятия, в ходе которых расскажем о нюансах и тонкостях не только юриспруденции.

Отдельным направлением приоритетного развития станет обслуживание корпоративных клиентов. Для удобства в центре Донецка открывается ещё один офис, по его готовности встречать первых гостей и клиентов мы с радостью сообщим.

Развитие наших клиентов – наша неизменная цель.

В ходе реализации стратегии развития нашей компании, в марте 2016 года вступит в силу программа лояльности, предусматривающая комплекс скидок и выгодных условий для тех, кто уже не первый год с нами. Что не отменяет открытость для новых клиентов, заинтересованных в сотрудничестве.

01.2016 Д.А. Воробьёв